

# ACCADEMIA DI FUNDRAISING PER LA CULTURA

una iniziativa di



## **CROWDFUNDING PER PROGETTI CULTURALI OFFICINA 1**

Roma, 13 settembre 2019

€ 100+IVA

Il crowdfunding va molto di moda. Ma non sempre è chiaro a quali condizioni una campagna può avere successo. Questa officina, partendo dai casi concreti dei partecipanti, permetterà di capire se vale la pena lanciare una campagna di crowdfunding e cosa deve fare una organizzazione per guidarla al successo.

### **Programma**

#### **1 - Cosa è il crowdfunding**

- Definizione
- Le caratteristiche sociologiche del crowdfunding

#### **2- Rassegna di casi di crowdfunding per la cultura**

#### **3- Ideare una campagna di crowdfunding**

- La struttura di fundraising del crowdfunding: la folla, i network, l'attivismo, il progetto, i proponenti, la produzione di valore, le ricompense,
- A quali condizioni conviene usare il crowdfunding
- L'analisi del capitale relazionale e di rete del proponente
- Il progetto e la sua presentazione
- E dopo la campagna? Fidelizzare

#### **4 - Esercitazione, sulla base di un kit fornito dai docenti, per la ideazione e la pianificazione di una campagna di crowdfunding su progetti delle organizzazioni dei partecipanti al corso.**

*N.B. Il corso non prende in considerazione l'equity crowdfunding e il social lending.*

**Docente:** Massimo Coen Cagli

## CERTIFICATI IN FUNDRAISING PER LA CULTURA

Scegliendo di partecipare a più corsi e sostenendo un esame finale, si può ottenere un certificato in fundraising per la cultura. Non una semplice attestazione di partecipazione ai corsi ma una **certificazione delle conoscenze e competenze acquisite** che possa testimoniare ai fini professionali le capacità di un fundraiser.



**1 – FULL FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole esplorare le possibilità del fundraising a 360 gradi e impostare un piano strategico di raccolta fondi per la propria organizzazione, integrando diversi strumenti che gli permetteranno di rivolgersi sia al mondo delle aziende sia alle comunità territoriali di riferimento.

Il Full Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- Corso Base 3
- 2 Officine (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 800,00 +iva



**2 – CORPORATE FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi con una attenzione specifica al mondo delle piccole e grandi aziende: l'occasione per esplorare approcci e strumenti, dai criteri di individuazione delle imprese alla costruzione di una proposta efficace.

Il Corporate Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva



**3 – DONORS FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi a partire da un coinvolgimento attivo delle principali comunità di riferimento, siano esse territoriali o

di interesse, utilizzando i principali strumenti on line – tra cui il crowdfunding – e più tradizionali approcci di attivazione di membership e comunità.

Il Donors Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 3
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva

Per ulteriori informazioni

#### **Scuola di Fundraising di Roma**

Area Formazione

Website: [www.scuolafundraising.it](http://www.scuolafundraising.it)

Email: [formazione@scuolafundraising.it](mailto:formazione@scuolafundraising.it)

Telefono: 06 657 00 57

#### **Fondazione Fitzcarraldo**

Area sviluppo competenze

Website: [www.fitzcarraldo.it/formazione](http://www.fitzcarraldo.it/formazione)

Email: [training@fitzcarraldo.it](mailto:training@fitzcarraldo.it)

Telefono: 011 568 33 65