

# ACCADEMIA DI FUNDRAISING PER LA CULTURA

una iniziativa di



## RACCOLTA FONDI DALLE FONDAZIONI OFFICINA 5

Torino, 16 e 17 gennaio 2020

€ 250+IVA

In Italia ci sono centinaia di fondazioni di origine bancaria, di famiglia e di azienda che offrono risorse finanziarie per progetti di qualità e innovativi. Sono uno dei primi finanziatori della cultura. Come si individuano e si contattano, come si elabora un progetto vincente che risponda alle loro aspettative, come si gestisce il rapporto con esse? Il corso risponde a queste domande. Il tutto con un role play che coinvolge rappresentanti del mondo delle fondazioni. Gettando uno sguardo al “ricco” mondo delle fondazioni internazionali....

### Programma

- 1. Gli enti erogatori e le fondazioni: uno sguardo d'insieme sul panorama delle fondazioni italiane.**
  - Fondazioni di azienda, di famiglia e di origine bancaria
  - Dati e trend del mercato delle fondazioni
- 2. I principali strumenti di finanziamento delle fondazioni: contributo libero, finanziamento su progetto, partnership complesse con presentazione di casi**
- 3. Le fondazioni finanziano la produzione di valori e impatti: capire cosa possiamo offrire alle fondazioni (analisi valoriale della offerta)**
- 4. La procedura del fundraising da fondazioni: analisi, individuazione della fondazione e del progetto, promozione, fidelizzazione.**
- 5. Il ciclo del progetto culturale e le sue fasi: dalla programmazione alla valutazione dell'intervento.**
- 6. Role play:** la officina si caratterizza come laboratorio, alternando lezioni e lavoro di gruppo, in cui i partecipanti, assistiti dai docenti, elaboreranno una vera proposta per una vera fondazione. Il laboratorio terminerà con un role play alla presenza di un rappresentante del mondo delle fondazioni.

## 7. Uno sguardo alle fondazioni internazionali: cosa aspettiamo a rivolgerci a tutto il mondo?

- Un mercato attento alla offerta culturale italiana
- Breve rassegna di casi
- Come raggiungere le fondazioni internazionali

**Docente:** Massimo Coen Cagli

\*\*\*\*\*

## CERTIFICATI IN FUNDRAISING PER LA CULTURA

Scegliendo di partecipare a più corsi e sostenendo un esame finale, si può ottenere un certificato in fundraising per la cultura. Non una semplice attestazione di partecipazione ai corsi ma una **certificazione delle conoscenze e competenze acquisite** che possa testimoniare ai fini professionali le capacità di un fundraiser.



**1 – FULL FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole esplorare le possibilità del fundraising a 360 gradi e impostare un piano strategico di raccolta fondi per la propria organizzazione, integrando diversi strumenti che gli permetteranno di rivolgersi sia al mondo delle aziende sia alle comunità territoriali di riferimento.

Il Full Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- Corso Base 3
- 2 Officine (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 800,00 +iva



**2 – CORPORATE FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi con una attenzione specifica al mondo delle piccole e grandi aziende: l'occasione per esplorare approcci e strumenti, dai criteri di individuazione delle imprese alla costruzione di una proposta efficace.

Il Corporate Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva



**3 – DONORS FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi a partire da un coinvolgimento attivo delle principali comunità di riferimento, siano esse territoriali o

di interesse, utilizzando i principali strumenti on line – tra cui il crowdfunding – e più tradizionali approcci di attivazione di membership e comunità.

Il Donors Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 3
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva

\*\*\*\*\*

Per ulteriori informazioni

**Scuola di Fundraising di Roma**

Area Formazione

Website: [www.scuolafundraising.it](http://www.scuolafundraising.it)

Email: [formazione@scuolafundraising.it](mailto:formazione@scuolafundraising.it)

Telefono: 06 657 00 57

**Fondazione Fitzcarraldo**

Area sviluppo competenze

Website: [www.fitzcarraldo.it/formazione](http://www.fitzcarraldo.it/formazione)

Email: [training@fitzcarraldo.it](mailto:training@fitzcarraldo.it)

Telefono: 011 568 33 65