

# ACCADEMIA DI FUNDRAISING PER LA CULTURA

una iniziativa di



## LE SPONSORIZZAZIONI DI EVENTI E ATTIVITA' CULTURALI OFFICINA 3

Torino, 8 novembre 2019

€ 100+IVA

Se l'azienda intende sponsorizzare una iniziativa, vuol dire che vuole ricevere in cambio dei benefici chiari e personalizzati. Ideare un buon progetto di sponsorizzazione non vuol dire semplicemente chiedere soldi in cambio di una generica "pubblicità". Vuol dire dialogare con l'azienda per capire come l'organizzazione e le sue attività possono rispondere ai suoi bisogni. E' il corso necessario per chi deve elaborare una proposta di sponsorizzazione ad una azienda.

### Programma

- 1. Cosa sono le sponsorizzazioni in cultura**
  - Definizione di sponsorship, sponsor e sponsee
  - Le sponsorizzazioni in Italia: profilo normativo e fiscale
- 2. Il mercato delle sponsorizzazioni culturali in Italia**
  - Dati e trend del mercati
  - Perché le aziende sponsorizzano
- 3. Le principali forme di sponsorizzazione attraverso la presentazione di casi**
- 4. Costruire una proposta di sponsorizzazione e promuoverla**
  - Cosa ho da offrire alle aziende (analisi valoriale dell'offerta)
  - La scelta delle aziende e la loro analisi
  - La elaborazione della proposta: individuazione dei vantaggi per l'azienda
  - Il piano di comunicazione per le sponsorizzazioni
  - Il valore economico della sponsorizzazione e l'offerta commerciale
  - A chi rivolgersi in azienda?
  - Canali diretti e indiretti di promozione
- 5. Laboratorio: costruzione di una proposta di sponsorizzazione partendo da casi reali portati dai partecipanti**

*N.B. Per una più proficua partecipazione alla officina è consigliabile – ma non obbligatorio - aver frequentato precedentemente il corso base A.2. Corporate fundraising per la cultura*

**Docenti:** Niccolò Contrino e Riccardo Tovaglieri

\*\*\*\*\*

## **CERTIFICATI IN FUNDRAISING PER LA CULTURA**

Scegliendo di partecipare a più corsi e sostenendo un esame finale, si può ottenere un certificato in fundraising per la cultura. Non una semplice attestazione di partecipazione ai corsi ma una **certificazione delle conoscenze e competenze acquisite** che possa testimoniare ai fini professionali le capacità di un fundraiser.



**1 – FULL FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole esplorare le possibilità del fundraising a 360 gradi e impostare un piano strategico di raccolta fondi per la propria organizzazione, integrando diversi strumenti che gli permetteranno di rivolgersi sia al mondo delle aziende sia alle comunità territoriali di riferimento.

Il Full Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- Corso Base 3
- 2 Officine (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 800,00 +iva



**2 – CORPORATE FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi con una attenzione specifica al mondo delle piccole e grandi aziende: l'occasione per esplorare approcci e strumenti, dai criteri di individuazione delle imprese alla costruzione di una proposta efficace.

Il Corporate Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 2
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva



**3 – DONORS FUNDRAISING CERTIFICATE** è il percorso per chi vuole attivare strategie di raccolta fondi a partire da un coinvolgimento attivo delle principali comunità di riferimento, siano esse territoriali o

di interesse, utilizzando i principali strumenti on line – tra cui il crowdfunding – e più tradizionali approcci di attivazione di membership e comunità.

Il Donors Fundraising Certificate prevede la partecipazione a

- Corso Base 1
- Corso Base 3
- 1 Officina (a scelta)
- Esame per rilascio certificazione

€ 540,00 +iva

\*\*\*\*\*

Per ulteriori informazioni:

**Scuola di Fundraising di Roma**

Area Formazione

Website: [www.scuolafundraising.it](http://www.scuolafundraising.it)

Email: [formazione@scuolafundraising.it](mailto:formazione@scuolafundraising.it)

Telefono: 06 657 00 57

**Fondazione Fitzcarraldo**

Area sviluppo competenze

Website: [www.fitzcarraldo.it/formazione](http://www.fitzcarraldo.it/formazione)

Email: [training@fitzcarraldo.it](mailto:training@fitzcarraldo.it)

Telefono: 011 568 33 65